

Dinámicas del Mercado: Comprendiendo la Economía a través de Oferta, Demanda y Equilibrio

Economía, Administración & Contaduría | Administración | Aprendizaje Basado en Problemas

Descripción

Este plan de clase tiene como propósito que los estudiantes universitarios de Administración comprendan de manera profunda y aplicada los conceptos fundamentales de economía relacionados con la oferta, la demanda y el equilibrio de mercado. A través de un enfoque activo basado en la metodología de Aprendizaje Basado en Problemas (ABP), los estudiantes analizarán situaciones reales y simuladas que les permitirán entender cómo interactúan los agentes económicos para determinar precios y cantidades en los mercados.

El aprendizaje de estos conceptos es esencial no solo para desarrollar una base sólida en economía, sino también para que los futuros administradores puedan tomar decisiones informadas en sus ámbitos profesionales, como la gestión de recursos, estrategias de precios y análisis del comportamiento del consumidor y la competencia. Además, al conectar la teoría con ejemplos cotidianos y casos prácticos, los estudiantes visualizarán la relevancia directa de estos conceptos en la vida diaria y en el entorno empresarial.

El plan fomenta el desarrollo del pensamiento crítico y habilidades analíticas mediante actividades colaborativas, discusión guiada y resolución de problemas, favoreciendo un aprendizaje significativo y duradero en una sesión intensiva de una hora.

Objetivos de Aprendizaje

- Analizar los conceptos de oferta, demanda y equilibrio de mercado mediante la resolución de problemas prácticos.
- Evaluar el impacto de cambios en oferta y demanda sobre el equilibrio y los precios de mercado.
- Argumentar con base en datos y teorías económicas la dinámica del mercado en situaciones reales o simuladas.
- Aplicar el conocimiento teórico para predecir consecuencias económicas derivadas de variaciones en los mercados.

Recursos Necesarios

- Pizarra o rotafolio y marcadores.
- Proyector y computadora con acceso a internet.
- Presentación digital con gráficos sobre oferta, demanda y equilibrio.
- Hojas impresas con casos prácticos y tablas de datos para análisis (1 por estudiante).
- Calculadoras básicas (opcional).
- Material para realizar mapas mentales o esquemas (post-its, plumones).

Requisitos Previos

- Conocimientos básicos de microeconomía: definición de mercado y agentes económicos.
- Familiaridad previa con conceptos elementales de oferta y demanda.
- Habilidades básicas de análisis y lectura de gráficos.
- Capacidad para trabajo colaborativo y discusión en grupo.

Actividades

Fase de Inicio

Tiempo estimado: 10 minutos

Propósito de la sesión:

Docente: Explica que el objetivo de la sesión es comprender cómo funcionan los mecanismos de oferta y demanda para determinar el equilibrio en los mercados, un conocimiento clave para cualquier administrador que quiera entender los factores que influyen en precios y cantidades vendidas.

Estudiantes: Escuchan y se preparan para participar activamente.

Activación de conocimientos previos:

Docente: Plantea la siguiente pregunta detonadora a los estudiantes en plenaria:

- "¿Pueden mencionar un producto o servicio cuyo precio haya cambiado recientemente? ¿Qué creen que causó ese cambio?"

Estudiantes: Responden con ejemplos personales y sugieren posibles causas, como cambios en la disponibilidad o en la demanda.

Motivación y enganche:

Docente: Presenta un dato curioso: "En 2021, el precio mundial del petróleo tuvo fluctuaciones significativas que afectaron desde el costo del transporte hasta los precios de productos básicos. ¿Cómo creen que la oferta y demanda influyeron en estas variaciones?"

Estudiantes: Reflexionan brevemente y se motivan para descubrir las respuestas durante la sesión.

Contextualización:

Docente: Conecta el tema con la realidad cotidiana y futura profesional de los estudiantes, señalando que comprender estos conceptos les permitirá anticipar y reaccionar ante cambios económicos en sus áreas de trabajo.

Estudiantes: Reconocen la importancia práctica y académica del tema.

Fase de Desarrollo

Tiempo estimado: 40 minutos

Presentación del contenido:

Docente: Introduce brevemente los conceptos clave (oferta, demanda, curva de oferta, curva de demanda, precio de equilibrio, cantidad de equilibrio) usando una presentación con gráficos claros. Más que explicar de forma magistral, plantea un problema real para que los estudiantes lo analicen: "Una empresa de tecnología quiere lanzar un nuevo gadget. ¿Cómo pueden estimar el precio y la cantidad que el mercado aceptará?"

Actividad 1: Análisis de caso práctico sobre oferta y demanda

- **Objetivo:** Analizar los conceptos de oferta y demanda aplicados a un caso real.
- **Instrucciones:**
 - **Docente:** Entrega a cada estudiante una hoja con datos de oferta y demanda para un producto específico, incluyendo precios y cantidades ofrecidas y demandadas.
 - Indica que deben identificar en grupos de 3-4 personas el precio de equilibrio y la cantidad de equilibrio, justificando con base en los datos.
 - Solicita que detecten qué pasaría si la demanda aumenta repentinamente.
- **Organización:** grupos de 3-4 estudiantes
- **Producto o evidencia:** Tabla de análisis con precio y cantidad de equilibrio calculados y breve explicación escrita.
- **Tiempo:** 20 minutos
- **Rol del docente:** Circular entre grupos, formular preguntas guía como "¿Qué sucede si aumenta la demanda? ¿Y si la oferta disminuye? ¿Cómo afecta eso el equilibrio?" para promover el análisis crítico.

Transición:

Docente: Después de la actividad, pide a un grupo voluntario que comparta su análisis para conectar con la siguiente actividad, enfatizando la importancia de entender las reacciones del mercado.

Actividad 2: Simulación de mercado y debate

- **Objetivo:** Evaluar el impacto de cambios en oferta y demanda sobre el equilibrio y los precios.
- **Instrucciones:**
 - **Docente:** Divide a la clase en dos grupos: vendedores (oferta) y compradores (demanda).
 - Asigna roles y condiciones iniciales, con precios y cantidades base.
 - Simulan negociaciones para llegar a un precio de equilibrio.
 - Luego, introduce una perturbación (por ejemplo, un aumento en la demanda o una reducción en la oferta) y los estudiantes deben reajustar sus negociaciones y explicar cómo y por qué cambian los precios y cantidades.
- **Organización:** grupos grandes (oferta y demanda)
- **Producto o evidencia:** Registro colectivo en pizarra del precio y cantidad de equilibrio antes y después del cambio, con justificación oral.
- **Tiempo:** 15 minutos

- **Rol del docente:** Facilita la dinámica, observa interacciones, pregunta "¿Qué estrategias usan para negociar? ¿Cómo afecta la información disponible a sus decisiones?" y guía la reflexión final.

Diferenciación:

- **Para estudiantes que terminan antes:** Se les asigna un mini análisis adicional sobre cómo otros factores externos (regulaciones, tecnología) pueden afectar la oferta y la demanda.
- **Para estudiantes que requieren apoyo:** Se les ofrece apoyo individual para interpretar los gráficos y tablas, con ejemplos más sencillos y guía paso a paso.

Fase de Cierre

Tiempo estimado: 10 minutos

Síntesis:

Docente: Propone a toda la clase crear un mapa mental colectivo en la pizarra donde se organicen los conceptos clave, las relaciones entre oferta, demanda y equilibrio, y las consecuencias de sus variaciones.

Estudiantes: Contribuyen con palabras clave, ejemplos y conexiones, mientras el docente organiza y sintetiza.

Reflexión metacognitiva:

Docente: Formula las siguientes preguntas para que los estudiantes respondan oralmente o por escrito en sus apuntes:

- ¿Cómo afecta un aumento en la demanda al precio y la cantidad de equilibrio?
- ¿Por qué es importante para un administrador entender el equilibrio de mercado?
- ¿Qué estrategias pueden usar las empresas para adaptarse a cambios en la oferta o demanda?

Retroalimentación:

Docente: Proporciona retroalimentación inmediata destacando aciertos y aclarando conceptos erróneos detectados durante las actividades, valorando especialmente el análisis crítico y la capacidad de argumentar.

Transferencia:

Docente: Conecta lo aprendido con futuras sesiones sobre estrategias de precios y toma de decisiones en administración, además de invitar a observar en el entorno real ejemplos de cambios en mercados y precios.

Tarea o reto:

Docente: Propone un reto para que los estudiantes busquen un ejemplo actual de un producto cuyo precio haya cambiado debido a variaciones en la oferta o demanda, y que preparen un breve análisis para compartir en la siguiente clase.

Evaluación

Tipo de evaluación:

- **Diagnóstica:** Durante la fase de inicio, con la pregunta detonadora para conocer conocimientos previos.
- **Formativa:** Durante el desarrollo, mediante la observación continua y la revisión de productos parciales (análisis de caso y simulación).
- **Sumativa:** En el cierre, a través de las respuestas en la reflexión metacognitiva y el mapa mental colectivo.

Criterios de evaluación:

- Capacidad para identificar y calcular el precio y cantidad de equilibrio basándose en datos (Objetivo 1).
- Habilidad para evaluar efectos de cambios en oferta y demanda sobre el mercado (Objetivo 2).
- Claridad y coherencia en la argumentación económica durante debates y presentaciones (Objetivo 3).
- Aplicación del conocimiento teórico para explicar y predecir situaciones de mercado (Objetivo 4).

Instrumentos sugeridos:

- Lista de cotejo para seguimiento de participación y aportaciones en actividades grupales.
- Rúbrica para evaluar el análisis escrito del caso práctico y la argumentación oral en la simulación.
- Observación directa durante las dinámicas.
- Autoevaluación breve al final de la sesión con preguntas guía.

Evidencias de aprendizaje:

- Tabla con precio y cantidad de equilibrio calculados en el análisis de caso.
- Registro en pizarra de resultados y justificaciones durante la simulación del mercado.
- Contribuciones al mapa mental colectivo y respuestas en la reflexión metacognitiva.