

Rúbrica para Autoevaluación y Coevaluación de Habilidades de Negociación y Matriz FODA en Relaciones Internacionales

Autoevaluación y Coevaluación | Economía, Administración & Contaduría | Relaciones internacionales | 4 niveles

Descripción

Esta rúbrica permite a los estudiantes de posgrado autoevaluar y coevaluar sus habilidades para negociar, así como la construcción y análisis de una matriz FODA en el contexto de relaciones internacionales. Se enfoca en identificar fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas, y en evaluar la capacidad negociadora de manera integral.

Rúbrica

Rúbrica para Autoevaluación y Coevaluación de Habilidades de Negociación y Matriz FODA en Relaciones Internacionales

Esta rúbrica permite a los estudiantes de posgrado autoevaluar y coevaluar sus habilidades para negociar, así como la construcción y análisis de una matriz FODA en el contexto de relaciones internacionales. Se enfoca en identificar fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas, y en evaluar la capacidad negociadora de manera integral.

Criterios de Evaluación	Desempeño Excelente	Desempeño Pobre	Comentarios
Claridad y precisión en la identificación de fortalezas y oportunidades en la matriz FODA	Identifica con claridad y detalle fortalezas y oportunidades relevantes y bien fundamentadas.	Presenta fortalezas y oportunidades vagas, irrelevantes o sin fundamento claro.	
Identificación adecuada y crítica de debilidades y amenazas en la matriz FODA	Reconoce y analiza críticamente debilidades y amenazas con ejemplos específicos y contexto.	Omite o identifica debilidades y amenazas de forma superficial o incorrecta.	

Criterios de Evaluación	Desempeño Excelente	Desempeño Pobre	Comentarios
Capacidad para relacionar elementos del FODA con estrategias de negociación efectivas	Establece conexiones claras entre el FODA y estrategias de negociación relevantes y aplicables.	No logra vincular el FODA con estrategias de negociación o lo hace de manera poco coherente.	
Demostración de habilidades de autoconciencia y reflexión sobre su propio estilo negociador	Realiza una autoevaluación profunda y honesta, identificando fortalezas y áreas de mejora.	Evita la reflexión crítica o presenta una autoevaluación poco fundamentada.	
Capacidad para ofrecer retroalimentación constructiva y objetiva en la coevaluación	Proporciona comentarios claros, respetuosos y con sugerencias concretas para mejorar.	Emite críticas vagas, poco constructivas o sesgadas sin fundamento.	
Coherencia y organización en la presentación de la matriz FODA	La matriz está bien estructurada, con información organizada y fácil de interpretar.	La matriz presenta desorganización, falta de estructura y dificulta la comprensión.	
Uso adecuado de terminología y conceptos de relaciones internacionales y negociación	Emplea correctamente términos técnicos y conceptos relevantes con precisión.	Utiliza terminología inadecuada o confusa que afecta la comprensión del trabajo.	
Compromiso con la mejora continua basado en los resultados de la autoevaluación y coevaluación	Propone un plan claro o acciones específicas para mejorar sus habilidades negociadoras.	No muestra intención ni propuestas para mejorar tras la evaluación.	